

224. Nuestro concepto .....	79
24 .....	5

## ÍNDICE GENERAL

23. Principio .....	59
24. De la interpretación de los contratos .....	83
25. Clasificación de los contratos .....	91
26. El Derecho angloamericano. Clasificación de los contratos .....	113
27. Contenido de los contratos .....	89
28. Efectos de los contratos .....	117
29. Ley del contrato .....	118

Pág.

### SECCIÓN SEGUNDA

<i>Prólogo de la primera edición</i> .....	1
<i>Prefacio del autor a la segunda edición</i> .....	17
<i>Prólogo de la segunda edición</i> .....	23
<i>Prefacio del autor a la tercera edición</i> .....	27
<i>Prefacio a la cuarta edición</i> .....	29
<i>Introducción</i> .....	31

## CAPÍTULO PRELIMINAR

### DEL ACTO JURÍDICO

1. Concepto de la obligación .....	33
2. Definición y contenido de la obligación .....	36
3. Cambio de la noción de obligación .....	37
4. El concepto de HANS KELSEN .....	40

### Principio

### PARTE PRIMERA

## DE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES

*Del acto jurídico. Del enriquecimiento sin causa*

## GENERALIDADES

5. Concepto .....	43
-------------------	----

6.	Posición de la doctrina moderna .....	44
7.	Nuestra nomenclatura .....	47

## CAPÍTULO I

### **DEL ACTO JURÍDICO**

#### SECCIÓN PRIMERA

#### **GENERALIDADES**

8.	Concepto .....	51
9.	Diversas etapas en la expresión de voluntad .....	55

#### SECCIÓN SEGUNDA

### **EL PRECONTRATO**

10.	Planteamiento del problema .....	56
11.	Concepto del precontrato en nuestra legislación .....	59
12.	La oferta .....	60
13.	Valor jurídico de la oferta .....	64
14.	La aceptación de la oferta .....	67

#### SECCIÓN TERCERA

### **LAS PROMESAS DE CONTRATO**

15.	Generalidades .....	69
16.	La promesa unilateral .....	71
17.	La opción .....	73
18.	La promesa bilateral .....	73
19.	De la efectividad de las promesas de contrato .....	74
20.	Mención a algunas decisiones jurisprudenciales acerca de la promesa de contrato .....	75

#### SECCIÓN CUARTA

### **LA CONVENCIÓN**

21.	Principio .....	77
-----	-----------------	----

22.	Nuestro concepto .....	79
-----	------------------------	----

## SECCIÓN QUINTA

### EL CONTRATO

23.	Principio .....	80
24.	De la interpretación de los contratos.....	83
25.	Clasificación de los contratos .....	91
26.	El Derecho angloamericano. Clasificación de los contratos .....	113
27.	Contenido de los contratos .....	116
28.	Efectos de los contratos .....	117
29.	Ley del contrato .....	118

## SECCIÓN SEXTA

### **DE LOS ACTOS COMPLEJOS Y DE LOS COLECTIVOS**

30.	Principio .....	120
-----	-----------------	-----

## SECCIÓN SÉPTIMA

### **ELEMENTOS ESENCIALES DEL ACTO JURÍDICO**

31.	Principio .....	122
-----	-----------------	-----

#### **I. DE LA CAPACIDAD**

32.	Principio .....	123
33.	La capacidad es la regla general .....	125
34.	De las causas que afectan la capacidad de obrar .....	126

#### **II. DEL CONSENTIMIENTO**

##### **A. Generalidades**

35.	Principio .....	128
36.	Doctrina de la autonomía de la voluntad .....	129

37.	Limitaciones al principio .....	130
38.	Defensa de la libertad contractual .....	135
39.	De la formación del consentimiento en los actos jurídicos .....	136
40.	Cómo se manifiesta la voluntad .....	136
41.	Del intercambio de voluntades .....	137
42.	De la voluntad interna y de la voluntad declarada .....	138
43.	Del silencio y su valor jurídico .....	140
44.	De las arras y sus efectos en la declaración de voluntad .....	141

### B. Efectos del consentimiento.

#### Relatividad de los actos jurídicos

45.	Principio .....	145
-----	-----------------	-----

##### 1) Teoría de la representación

46.	Concepto de la representación .....	147
47.	Fuente de la representación .....	148
48.	Distinción entre la representación y el mandato .....	150
49.	Naturaleza jurídica de la representación .....	151
50.	Requisitos de la representación .....	154
51.	Efectos de la representación entre el poderdante y el apoderado .....	175
52.	Cuándo el representante es relativamente incapaz .....	177
53.	Efectos de la representación entre el poderdante y los terceros .....	177
54.	Efectos de la representación entre el representante y los terceros .....	178
55.	Obligaciones del representante y del representado .....	179
56.	De la representación de las personas jurídicas .....	180

##### 2) La “representación de intereses”

57.	De la estipulación por otro .....	181
58.	De la estipulación para otro .....	183
59.	Actos de representante y estipulación por otro y para otro .....	184
60.	La gestión de negocios .....	185

*3) Otros eventos*

61.	Sucesores a título universal .....	186
62.	Los acreedores quirografarios .....	186
63.	Los sucesores a título particular .....	187
64.	Otros casos .....	189

**C. De los vicios del consentimiento**

65.	Principio .....	189
-----	-----------------	-----

**1) Del error**

66.	Planteamiento del problema .....	190
67.	Concepto del error .....	191
68.	Influencia del error sobre la voluntad .....	191
69.	La clasificación tripartita del error .....	197
70.	El “error in corpore” .....	199
71.	El “error in negotio” .....	200
72.	El “error sobre la causa” .....	200
73.	El “error in substantia” .....	202
74.	La jurisprudencia .....	213
75.	Alcance de nuestros textos positivos sobre el error .....	216
76.	El “error in persona” .....	218
77.	Quiebra de la clasificación tripartita del error .....	222
78.	De la sanción que la jurisprudencia moderna establece para el error de hecho .....	224
79.	El error en las particiones .....	227
80.	Requisitos que debe reunir el error de hecho para que sea causa de nulidad .....	228
81.	De la indemnización de perjuicios en la nulidad por error .....	230
82.	Conclusión .....	232
83.	El error de derecho .....	234
84.	El problema del error de derecho en Colombia .....	235
85.	Algunas decisiones de la Corte Constitucional acerca del error de derecho .....	238

**2) De la violencia**

86.	Su noción .....	240
87.	La violencia en nuestro Código Civil .....	242
88.	Elementos que integran la violencia como vicio del consentimiento .....	243
89.	a) Apreciación de la intensidad del temor .....	243
90.	b) A quiénes debe amenazar el mal .....	245
91.	c) La fuerza debe ser determinante del acto jurídico .....	246
92.	d) La violencia debe ser ilegítima .....	247
93.	e) De quién o de qué puede provenir la violencia .....	250
94.	Efectos de la violencia .....	255
95.	Prueba de la violencia .....	256
96.	Prescripción de la acción .....	257

**3) Del dolo**

97.	Su concepto .....	257
98.	Distinción entre el dolo y el fraude .....	263
99.	Obligaciones que pueden ser viciadas por dolo .....	264
100.	Requisitos que debe reunir el dolo como causal de nulidad de los actos jurídicos .....	265
101.	1) El dolo debe producir un engaño sin culpa de la víctima .....	265
102.	2) El dolo debe ser reprobable .....	266
103.	3) El dolo debe ser determinante .....	266
104.	4) El dolo debe ser obra de una de las partes .....	268
105.	Excepciones a la regla en estudio .....	269
106.	Efectos del dolo de un tercero .....	270
107.	5) El dolo debe haber causado un perjuicio .....	270
108.	De la sanción aplicable cuando el dolo reúne los anteriores requisitos .....	272
109.	De la ratificación del acto viciado de dolo .....	274
110.	Requisitos de validez de la ratificación expresa .....	275
111.	Requisitos de validez de la ratificación tácita .....	276
112.	De la prescripción .....	277
113.	De la prueba del dolo .....	278
114.	Dolo de los incapaces .....	279

**4) De la lesión**

115. Concepto de la lesión como vicio del consentimiento .....	282
116. Origen de la lesión .....	283
117. La lesión en el Código Civil francés .....	283
118. Actos jurídicos anulables por lesión .....	284
119. Criterio para establecer la lesión .....	286
120. Requisitos en nuestro Derecho para que haya lesión .....	287
121. Algunas decisiones de la Corte Suprema de Justicia acerca de la lesión enorme .....	291

**III. DEL OBJETO**

122. ¿Qué se entiende por objeto de las obligaciones?.....	295
123. ¿Qué puede ser objeto de una obligación?.....	296
124. Requisitos que debe tener el objeto de una obligación .....	297
125. Existencia del objeto .....	297
126. Determinación del objeto .....	300
127. Comerciabilidad del objeto .....	301
128. Bienes absolutamente incomerciables .....	301
129. Incomerciabilidad relativa .....	302
130. Licitud del objeto .....	302
131. Posibilidad del objeto .....	304
132. ¿Constituye imposibilidad del objeto el advenimiento de circunstancias imprevistas que hagan excesivamente onerosa la obligación? .....	307
133. Fundamentos jurídicos y legales de la teoría de la imprevisión .....	314
134. Requisitos para que sea aplicable la teoría de la imprevisión .....	326
135. ¿En qué consiste la intervención del juez en la ejecución del contrato? .....	326
136. La imprevisión en el Código de Comercio de 1972 .....	327
137. Previsión convencional de la revisión .....	328
138. Interés del objeto .....	329
139. Su noción .....	330

**IV. DE LA CAUSA**

140. Doctrina clásica .....	334
141. El anticausalismo .....	336
142. Las teorías modernas de la causa .....	343
143. La teoría de los móviles .....	355
144. Clasificación de los móviles .....	356
145. La causa en el Derecho angloamericano .....	357
146. Teoría de la causa en el Derecho francés. La causa antes del Código de Napoleón .....	359
147. La última doctrina en Francia .....	364
148. Las jornadas de Tolosa .....	367
149. La causa en los códigos italiano de 1942 y alemán de 1896 .....	372
150. Nuestro concepto final .....	375
151. Algunos conceptos de autores de actualidad sobre la causa .....	379
152. La teoría de la causa en nuestro Derecho positivo .....	384
153. Realidad y licitud de la causa .....	386
154. Importancia de la teoría de la causa en el equilibrio de las prestaciones contractuales .....	393
155. Del hecho jurídico .....	394

## CAPÍTULO II

### DEL ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA

156. Historia .....	397
157. En Colombia .....	398
158. La jurisprudencia .....	398

<i>Bibliografía</i> .....	405
---------------------------	-----

<i>Índice analítico</i> .....	409
-------------------------------	-----